

## El Secreto De Negocios Que Puede Hacerle Rico

25/12/2009 11:00 by lacomunidad

### ¿Qué necesita para ganar dinero en su propio negocio?

Sin duda, necesitará un **"producto"**...

Necesitará una **"oferta"**...

Pero aún más importante, necesitará las AGALLAS para venderlo...

Mucha gente quiere tener su **propio negocio**, pero ODIAN vender.

**Vender** es el trabajo más duro que alguien pueda tener... si usted piensa en ello como VENDER.

Si usted se deja atrapar en la idea que **"vender"** es **"vender"**, piénselo de nuevo.

La verdadera **venta**... es decir, aquella que produce resultados NO ES lo que usted piensa que es.

Los profesionales, es decir, aquellos que venden cientos de miles de dólares al año vendiendo producto o servicios "cara a cara"... le dirán que cuando entran a una situación de venta, NUNCA están enfocados en vender, su enfoque es el de ayudar al cliente a determinar si el producto o servicio que ellos tienen es el correcto para ellos.

Y, si no lo es, sencillamente se retiran y van hacia el siguiente prospecto.

Pero, si el producto es el correcto, ellos "cierran" la venta de inmediato, por que saben que es en el mejor interés del cliente que adquieran el producto o servicio YA!

Ellos les están haciendo un favor. Les están dando un servicio. NO les están vendiendo... ellos están ayudando.

La venta no consiste en vender. La venta consiste en ayudar a la gente. Y, si su producto se ajusta a las necesidades de su prospecto, entonces usted les estará perjudicando si no cierra la venta.

Si usted ODIAN la idea de vender cara a cara, por email, desde su sitio web, o por correo directo, no tiene que hacerlo. No venda. AYUDE a la gente.

Ayúdeles a entender su producto o servicio y lo que este puede hacer por ellos, y permítales que ellos se vendan a sí mismos... En otras palabras, facilíteles **"comprar"**.

### ¿Qué es vender?

Vender no es hacer publicidad exagerada... Vender no consiste en tener gráficos suntuosos... Vender no consiste en hacer aseveraciones falsas... Vender es una simple proposición:

-----  
"Yo tengo algo que que quizás USTED le gustaría poseer por que le ayudará: a hacer dinero, lucir mejor, sentirse más saludable, ser más inteligente, ser más rápido, adelgazar, ser más alto, más fuerte, más rico, más famoso..."

### ¿Le gustaría que negociemos?"

-----

---

# La Comunidad - Portal Multi Programa Gratis

<http://www.lacomunidad.multiprogramagratis.com>

---

Haga su mejor **OFERTA** y vea como las ventas fluyen por si solas.

¿Sencillo, no?

Le gustaría conocer una simple fórmula para venderle cualquier cosa a cualquier persona en cualquier momento, en cualquier país, ya sea on-line o personalmente, ¡inclusive si usted ODIA vender!

Pues bien, haga clic sobre el link que sigue a continuación y descúbralo por si mismo:

--->[CLICK AQUI](#)---

Cordialmente,

Carlos Vila

[Tu Propio Negocio](#)